

3. Prilepskiy D. E. (2004). Ekonomicheska bezopasnost Rossii v sovremen-nom mire: valyutno-finansovoy aspekt. *Candidate's thesis*. Moscow [in Russian].
4. Осеpek A. (2010). Economic Security and the European Dream. URL: <http://www.an5clm.edu/Documents/NlllOP/Global%20Topics/2010/Occpekpaper.pdf> [in English].
5. Stratehiia bezpeky Cheskoj Respubliky. URL: <http://www.refine.org.ua/pageid-1930-1.html> [in Ukrainian].
6. Stratehiia natsionalnoi bezpeky Rumunii. URL: http://i-scoop.org/index.php?id=54&tx_ttnews%5 [in Ukrainian].
7. Melnyk V. I. (2016). Administratyvno-pravovyi status subiektiv zabezpechennia ekonomichnoi bezpeky derzhavy. *Candidate's thesis*. Kharkiv [in Ukrainian].
8. Strong Britain Uncertainty National Security Strategy. URL: <http://www.official-documents.gov.uk> [in English].
9. Bondar A. O. (2013). Svitovyi dosvid derzhavnogo upravlinnia ekonomichnoiu bezpekoiu ta yoho vykorystannia v Ukraini. *Derzhavne upravlinnia: udoskonalennia ta rozvytok – Public administration: improvement and development*, 6, 111-115. URL: <http://www.dy.nayka.com.ua/?op=1&z=775> [in Ukrainian].
10. Gordiyenko D. V., Prazdnov G. S. (2018). Obespecheniye ekonomicheskoy bezopasnosti Kitayskoy Narodnoy Respubliki pri realizatsii strategii Ekonomicheskogo poyasa Shelkovogo puti. *Natsionalnyye interesy: priorityi i bezopasnost*, Vol. 14, No. 2, 377–392 [in Russian].
11. Bilousov Ye. M. (2019). Hospodarsko-pravovi zasoby zabezpechennia ekonomichnoi bezpeky Ukrainy. *Doctor's thesis*. Kharkiv.

Новіков Євген Андрійович

*кандидат юридичних наук, науковий співробітник
НДІ правового забезпечення інноваційного розвитку
НАПрН України*

МОТИВИ СТВОРЕННЯ ПЕРШИХ МЕРЕЖ ТРАНСФЕРУ ТЕХНОЛОГІЙ

У науковій роботі досліджуються мотиви створення перших мереж трансферу технологій. Розглядається процес комерціалізації інноваційного

продукту. Зроблено висновок, що трансфер суттєво підвищує потенціал комерціалізації розробки.

Ключові слова: інноваційна економіка, трансфер технологій, мережа трансферу технологій.

Novikov Evhen

*PhD, Researcher of Scientific and Research Institute
of Providing Legal Framework for the Innovative Development
of NALS of Ukraine*

MOTIVES FOR CREATING THE FIRST TECHNOLOGY TRANSFER NETWORKS

The scientific work investigates the motives for creating the first technology transfer networks. The process of commercialization of an innovative product is considered. It is concluded that the transfer significantly increases the potential for commercialization of development.

Keywords: innovative economy, technology transfer, technology transfer network.

Глобалізація технологічного розвитку закономірно призводить до загострення між фірмовою конкуренції, що змушує підприємства різних країн орієнтуватися у процесі організації виробництва на найкращі світові технічні рішення, адаптуючи їх до потреб локальних ринків. Це створює стимули для торгівлі технологіями і поглиблення міжнародної науково-технічної кооперації. За цих умов трансфер технологій виявляється інструментом, здатним поширити найкращі технології, а також інформацію для прикладного використання отриманих фундаментальних знань. І навпаки, відсутність в країні трансферу технологій як системи призводить до продажу за безцінь за кордон отриманих новітніх технологій. Це в свою чергу є однією з причин недоотримання іноземних інвестицій, а також заважає національному виробнику отримати досвід міжнародної кооперації.

Одним з основних критеріїв інноваційної економіки є функціонування трансферу технологій. На сьогодні стає дедалі більш очевидним, що недостатньо просто створити інноваційну технологію,

адже без її подальшого впровадження на виробництві або масового використання вона втрачає свої інноваційні властивості. Слід погодитися з Т. В. Федосовою, яка зазначає, що реальним товаром на ринку технології є навіть не сама розробка, а цілий технологічний пакет, який включає крім власне розробки ряд додаткових елементів. Це насамперед ступінь розвитку так званих інжинірингових послуг, що передбачають технічне сприяння впровадженню розробки та експлуатації обладнання, допомога промисловим фірмам в зниженні їх витрат на технічне обслуговування і ремонт нового обладнання. Важливим елементом технологічного пакету є можливість пристосування розробки до особливостей використання її конкретним споживачем, адаптації до місцевих умов [1].

Основною проблемою для науковців є комерціалізація створеного ними інтелектуального продукту, результатів наукових досліджень та науково-технічних розробок, результатів інтелектуальної власності [2], оскільки без цього розвиток інноваційної сфери є неможливий. Невипадково в Стратегії національної безпеки США наголос робиться на необхідності надання національним лабораторіям можливості здійснювати свою діяльність на комерційній основі [3].

На сучасному етапі розвитку світової економіки трансфер технологій є базовою основою підйому і швидкого зростання економіки країни. Він надає господарюючим суб'єктам ряд стратегічних можливостей для розвитку внутрішнього ринку, вбудовування досягнень передових країн в міжнародну інфраструктуру та ін [4]. Трансфер технологій передбачає взаємодію між двома або більше партнерами, де хоча б один із них передає свою технологію через ноу-хау, патенти і технічне сприяння іншому партнерові, який бажає впровадити й використувати цю технологію для конкретної мети. В. К. Хаустов цілком слушно зазначає, що це визначення не трактує трансфер технологій як комерційне явище, оскільки він може слугувати збільшенню суми знань/ноу-хау однієї зі сторін без будь-якої фінансової угоди [5]. До речі до аналогічного висновку доходять й ряд інших авторів. Так, на думку Є. П. Зараменських, трансфер технологій та комерціалізацію технологій доцільно розглядати як два автономних процеси інноваційної діяльності, адже вони можуть відбуватися як послідовно, так і неза-

лежно один від одного [6]. Проте, наголошує В. К. Хаустов, основне правило трансферу технологій все ж таки полягає в тому, що користь від нього на взаємовигідній основі повинні одержати обидві сторони. Одержувач технології, наприклад, може придбати ноу-хау і отримати технологічну перевагу над конкурентами, а власник технології – певну фінансову перевагу від співробітництва і розробити інші технологічні рішення для підвищення конкурентоспроможності, зниження собівартості, збільшення прибутку [5].

Трансфер суттєво підвищує потенціал комерціалізації розробки. Комерціалізація розробок націлена на отримання комерційного результату і починається з моменту виявлення перспектив комерційного використання нової розробки, а закінчується реалізацією розробки (технології, отриманого з її допомогою товару або наданої послуги) на ринку і отриманням комерційного ефекту.

ЛІТЕРАТУРА

1. Федосова Т. В. Коммерциализация результатов НИОКР и трансфер технологий: учеб. пособие на модульной основе с диагностико-квалиметрическим обеспечением. Таганрог : Изд-во ГТИ ЮФУ, 2011. С. 16.

2. Лукомский В., Федченко Л. К вопросу о трансфере технологий. *Крым-99. Актуальные проблемы охраны интеллектуальной собственности: материалы III Международной практической конференции* (г. Алушта, 30 августа–3 сентября 1999 г.). Алушта, 1999. URL: http://www.innocentr.com./lib/?action=view_section&id=81.

3. National Security Strategy, February 2015. URL: https://obamawhitehouse.archives.gov/sites/default/files/docs/2015_national_security_strategy.pdf.

4. Терехова С. В., Волкова Л. А. Принципы и практика функционирования зарубежных центров трансфера технологий. *Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз*. 2011. № 1. С. 101.

5. Хаустов В. К. Трансфер технологій в інноваційних процесах України та Білорусі. Економіка і прогнозування. 2012. № 2. С. 25; Как работать с сетями трансфера технологий: практическое пособие / за ред. О. Лукша, Г. Пильнов, О. Тарасова, А. Яновский. Проект EuropeAid «Наука и коммерциализация технологий». 2006.

6. Зараменский Е. П. Трансфер технологий: сущность и значение в развитии экономики Российской Федерации. *Вестник Тамбовского университета*. Серия: Гуманитарные науки. 2013. № 9 (125). С. 48.

REFERENCES

1. Fedosova T. V. (2011). Kommertsializatsiya rezultatov NIOKR i transfer tekhnologiy. Taganrog: Izd-vo TTI YuFU [in Russian].
2. Lukomskiy V., Fedchenko L. (1999). K voprosu o transfere tekhnologiy. Krym-99. *Aktualnyye problemy okhrany intellektualnoy sobstvennosti: materialy III Mezhdunarodnoy prakticheskoy konferentsii (g. Alushta. 30 avgusta – 3 sentyabrya 1999 g.) – Actual problems of intellectual property protection: Proceedings of the III International Practical Conference*. Alushta. URL: http://www.innocentr.com/lib/?action=view_section&id=81 [in Russian].
3. National Security Strategy, February 2015. URL: https://obamawhitehouse.archives.gov/sites/default/files/docs/2015_national_security_strategy.pdf [in English].
4. Terebova S. V., Volkova L. A. (2011). Printsipy i praktika funktsionirovaniya zarubezhnykh tsentrov transfera tekhnologiy. *Ekonomicheskiye i sotsialnyye peremeny: fakty. tendentsii. Prognoz – Economic and social changes: facts, trends, forecast, 1, 101* [in Russian].
5. Khaustov V. K. (2012). Transfer tekhnolohii v innovatsiinykh protsesakh Ukrainy ta Bilorusi. *Ekonomika i prohnozuvannia - Economics and forecasting, 2, 25* [in Ukrainian]; Kak rabotat s setyami transfera tekhnologiy: prakticheskoye posobiye. O. Luksha. G. Pilnov. O. Tarasova. A. Yanovskiy (Ed.). (2006). Proyekt EuropeAid “Nauka i kommertsializatsiya tekhnologiy” [in Russian].
6. Zaramenskiy E. P. (2013). Transfer tekhnologiy: sushchnost i znacheneye v razvitii ekonomiki Rossiyskoy Federatsii. *Vestnik Tambovskogo universiteta - Bulletin of the Tambov University, ser.: Gumanitarnyye nauki, 9 (125), 48* [in Russian].

Панфілова Дар’я Андріївна

кандидат юридичних наук, молодший науковий співробітник НДІ правового забезпечення інноваційного розвитку НАПрН України, адвокат

ORCID: 0000-0001-6408-3675

Семенова Марина Володимирівна

кандидат юридичних наук, науковий співробітник НДІ правового забезпечення інноваційного розвитку НАПрН України, адвокат

ORCID: 0000-0002-2216-4343